

DAS MAGAZIN
ZUR

BUN DES LIGA

FAKTEN,
ANALYSEN
UND
TERMINE

2025/2026



KLARER FAVORIT

Wer kann dem FC Bayern
München im Titelkampf
Paroli bieten?

KLARE ZIELE

Der VfB Stuttgart will in
Europa vorne mitmischen

GÄUBOTE

Die Herrenberger Zeitung

Donnerstag, 21. August 2025

EINFACH. CLEVER. MIETEN.

DEVICEPLUS MACHT'S EINFACH!
FÜR SIE UND IHRE IT.



deviceplus ist das smarte Modell der MOBEX Group zur Miete mobiler Arbeitsplätze – von Smartphones bis Komplettlösungen, inklusive Lifecycle-Management und persönlichem Service. Wählbar als Device (DaaS) oder Workplace as a Service (WaaS), ergänzt durch JOBFONE als attraktiven Mitarbeiterbenefit.

Individualisierbare Hülle

KEIN BULLSHIT –
NUR BENEFITS



Maßgeschneidertes
Nutzungskonzept



Kostensenkung &
Transparenz



Ressourcenschonung &
Entlastung der IT



Nachhaltigkeit durch
unseren Lifecycle

DAS PLUS FÜR IHREN WORKFLOW

DaaS

Device as a
Service



WaaS

Workplace as a
Service



JOBFONE

Das 100% Win-
Win Benefit



Warum warten?

Let's
get in
touch!



Jetzt Termin vereinbaren!



Christian Ruf (Direktor Digital und Innovation, VfB Stuttgart), Heiko Raiber (Geschäftsführer, MOBEX GmbH & Co. KG), Eugen Tumanski (Director Sales, MOBEX GmbH & Co. KG), Markus Erdmann (Direktor B2B, VfB Stuttgart) Foto: VfB Stuttgart | MOBEX

MOBEX Group – Digitalisierungs- partner des VfB Stuttgart

Gemeinsam digital am Ball: deviceplus und MDM verschlanken

Prozesse, erhöhen Sicherheit und senken Kosten

Seit Anfang 2024 setzt der VfB Stuttgart bei seiner Digitalstrategie auf frischen Schwung – mit einem starken Business-Partner aus der Region: der MOBEX Group. Der IT- und Telekommunikationsdienstleister aus dem Nordschwarzwald ist seit über 25 Jahren Experte für moderne Business-Kommunikation und begleitet dabei bundesweit mehr als 3.000 Geschäftskunden.

Durch das Device as a Service Modell deviceplus, stellt das Unternehmen sicher, dass der VfB auch mit digitaler Power immer am Ball bleibt. Von der Beschaffung über Konfiguration bis zur Verwaltung von Smartphones, Tablets und den dazugehörigen Mobilfunkverträgen übernimmt MOBEX den gesamten Hardware-Lifecycle und das Management der mobilen Geräteflotte. Das smarte Mietmodell verschlankt interne Abläufe, senkt nachhaltig Kosten und schont Ressourcen. Der VfB erhält dabei eine moderne, stets aktuelle Ausstattung – ohne Investitionsrisiko. Anstelle hoher Einmalzahlungen entstehen planbare Betriebskosten, während die IT-Abteilung deutlich entlastet wird.

Christian Ruf, Direktor Digital & Innovation beim VfB Stuttgart, betont: „Mit MOBEX haben wir einen Business-Partner gefunden, der mit seinen Services unsere

IT-Ressourcen entlastet, Kosten reduziert und zudem in unserer Metropolregion Stuttgart beheimatet ist.“

Für MOBEX ist die Partnerschaft mehr als ein Projekt – sie ist eine Herzensangelegenheit: „Bei der MOBEX schlägt das Herz seit jeher für die Roten“, kommentiert Geschäftsführer Heiko Raiber mit spürbarer Verbundenheit. Im Best Practice Use Case hebt MOBEX den partnerschaftlichen Erfolg hervor: „Wenn zwei starke Partner aus der Region zusammenkommen, entsteht etwas Besonderes!“



BUSINESS PARTNER DES
VfB STUTTGART

Genau dieses Zusammenspiel zeigt sich im digitalen Alltag des VfB und entfaltet im Tagesgeschäft seine volle Wirkung: Damit die mobile Ausstattung des VfB nicht nur top-aktuell, sondern auch bestens geschützt ist, kümmert sich MOBEX neben der Hardware auch um das Mobile Device Management. Bei deviceplus, dem Device as a Service-Mietmodell für mobile Endgeräte, sind die Enrollment-Programme der Hersteller bereits integriert.

MDM-Systeme ermöglichen es, Geräteeinstellungen zu standardisieren, Apps zu kontrollieren, Updates einzuspielen und Sicherheitsrichtlinien durchzusetzen. Auch im Falle eines Verlusts oder Diebstahls können Geräte aus der Ferne gesperrt oder sämtliche Daten gelöscht werden.

Die Vorteile liegen auf der Hand: maximale Sicherheit durch Schutz sensibler Daten. Zudem unterstützt MDM die Einhaltung von Datenschutzvorgaben wie der DSGVO – ein entscheidender Faktor, um Informationen verantwortungsvoll zu verwalten und das Vertrauen von Kunden, Partnern und Mitarbeitern zu sichern. In Kombination mit dem deviceplus-Modell verfügt der VfB über eine perfekt organisierte, sichere und nachhaltige Geräteinfrastruktur – ein Beispiel für das ideale Zusammenspiel von Tradition und technologischer Innovation.

Fazit: Mit der MOBEX Group als Business-Partner bleibt der VfB Stuttgart nicht nur digital am Ball – er setzt Maßstäbe. Die Zusammenarbeit vereint Flexibilität, Kostentransparenz, Sicherheit und Nachhaltigkeit in einem ganzheitlichen Ansatz und zeigt eindrucksvoll, wie regionale Verbundenheit und Innovationskraft gemeinsam Großes bewegen.



MOBEX Group

Kunden: 3.000+
Mitarbeiter: 200+
Umsatz: 60 Mio. €
Standorte: 2



Mehr erfahren